



VI международный конкурс IR кейсов.



Подготовка Agroliga group к верхней площадке WSE.

Состояние

Земельный банк	7,5 тысяч га
Стадо	800 голов
Маслозавод	55 тысяч тонн подсолнечника в год
Элеватор	10 тысяч тонн среднегодового хранения

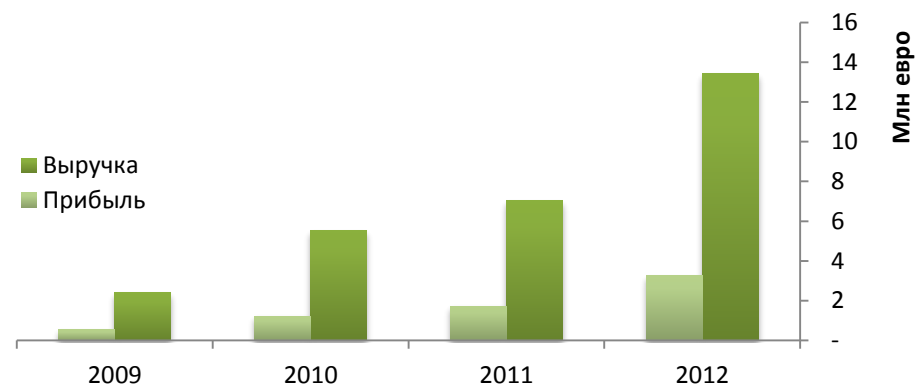
Возможности

Приобретение двух соседних хозяйств и элеватора, примыкающего к маслозаводу

Стратегия привлечения

Переход на основную площадку WSE.
Рост мультипликатора р/е.
Дополнительная эмиссия акций.

Финансы



Требуемые инвестиции

Земельный банк	+ 4,8 тысяч га	+64%	4,3 млн. евро
Стадо	+ 600 голов	+75%	0,9 млн. евро
Маслозавод	+ 45 тысяч тонн	+82%	3,6 млн. евро
Элеватор	+ 10 тысяч тонн	+100%	0,8 млн. евро

9,6 млн. евро

Повышение капитализации

Задача:

Повышение стоимости акций для перехода на основную площадку WSE и SPO. Целевая цена акции – 150 PLN.

До (сентябрь 2012):

Стоимость акции 55,6 PLN.

P/E 2,44.

Месячный оборот 77 тыс. PLN.

Капитализация 4,07 млн евро.

1 год

После (сентябрь 2013):

Стоимость акции 155 PLN (x2,8).

P/E 3,6 (x1,5).

Месячный оборот 779 тыс. PLN (x10).

Капитализация 11,35 млн евро (x2,8).

IR Агролиги признан лучшим среди зарубежных компаний NewConnect.

Принятые меры:

- 1) Смена подхода к принципам информирования – от «Что происходит» к «Почему и зачем». Активная работа с прессой.
- 2) Значительное увеличение количества и качества новостей и информационных поводов:
 - - Отчет об успешном завершении первого этапа развития;
 - - Публикация развернутых результатов за 2012 производственный год;
 - - Публикация стратегии по переходу на верхнюю площадку WSE;
 - - Принятие 2-го этапа плана развития;
 - - Публикация не менее 2-х новостей в месяц.
- 3) 2 сессии встреч с фондами и аналитиками – презентация нового этапа развития.

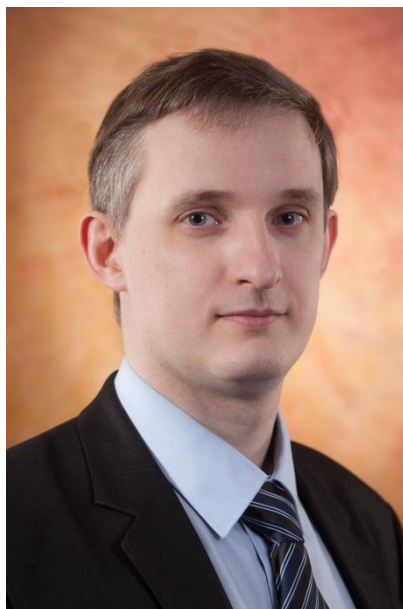
Таймлайн



Работа с инвесторами шла на волне усиления недоверия к компаниям NewConnect и негативных новостей от украинских компаний верхней площадки. Тем не менее четкая и ясная стратегия развития и последовательное информирование о ее выполнении дали свой результат.



Команда



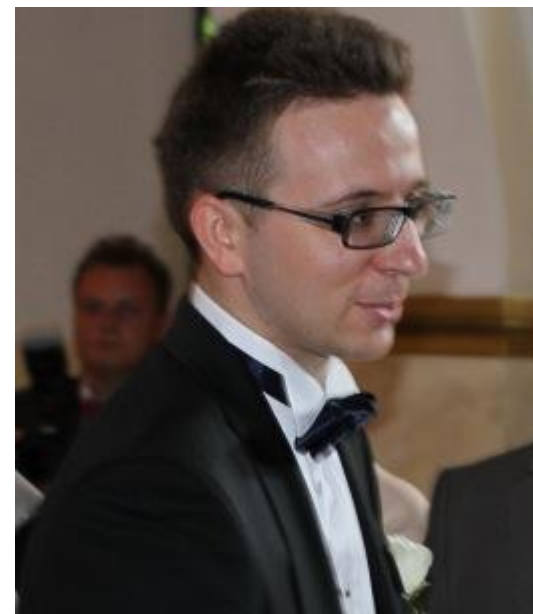
Бабаев Дмитрий
C-consulting

Идея, подготовка материалов, украинская часть работы, встречи с инвесторами



Богдан Адамович
Progress Holding

Работа с польскими инвесторами, подготовка встреч и презентаций



Анджей Шурек
Inner value

Работа с прессой, PR